

POINTS TO PROFIT

Investerarpresentation 26 feb 2021

VILKA ÄR VI?

Henrik Olander

CEO

henrik.olander@awardit.se

070-615 20 15

Niklas Lundqvist

Head of Acquisitions & IR

niklas.lundqvist@awardit.se

070-482 20 74

Twitter: @PointmanAwardit



Strategi & Koncept



Design & UX



SaaS-plattform



Partnerships



Loyalty marketplace

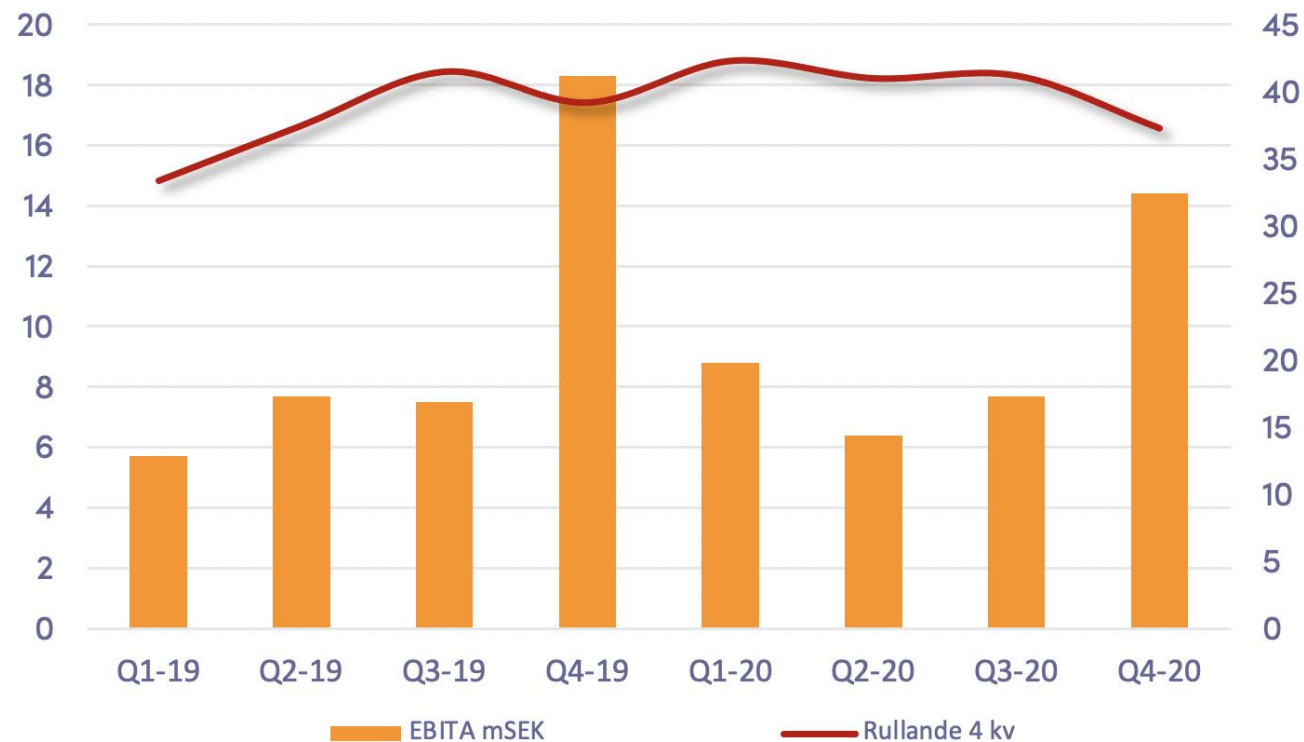


Kundservice

OM AWARDIT

- ✓ Nordens största operatör av lojalitets- motivations- och presentkortsprogram med en omsättning på knappt 300 mkr och god lönsamhet. Vi är ett nischat mjukvaruföretag inom CRM-branschen.
- ✓ SaaS-plattformar som täcker alla delar i värdekedjan, one-stop-shop
- ✓ Tre affärsområden; Loyalty, Giftcards & Partnerships
- ✓ 150+ program med totalt över 15 miljoner medlemmar/kunder
- ✓ Historiskt god organisk tillväxt och lönsamhet
- ✓ Ambition att bli en ledande aktör i Europa
- ✓ Sju genomförda förvärv och ett under slutförande

VD KOMMENTERAR PANDEMIÅRET 2020



- ✓ Awardits marknadsposition och potential starkare än någonsin
- ✓ Återgång till organisk tillväxt förväntas i år även i negativt scenario
- ✓ Priset för pandemin 50 mkr oms resp 7 mkr EBITA
- ✓ Affärer värda mer än 100 mkr/år tecknade 2020 till idag. Rekord!
- ✓ Zupergift stor framgång. Obs redovisningsmodellen.
- ✓ Styrelsen fattar utdelningsbeslut i höst

DRIVKRAFTER FÖR VÅRA KUNDER

Målgruppen för ett lojalitets-, motivations- eller presentkortsprogram kan bestå av konsumenter, företagskunder, återförsäljare och/eller personal.

- ✓ Ta en större andel av kundens ”plånbok”
- ✓ Minska pris- och rabattfokus
- ✓ Förmå kunder att förbli kunder längre tid och minska churn
- ✓ Etablera mer respons- och kostnadseffektiv kundkommunikation
- ✓ Erbjud attraktiva mervärden
- ✓ Stimulera den egna personalen eller ÅF genom att belöna t.ex. resultat, aktivitet, kompetens och engagemang.

AFFÄRSMODELL



Loyalty

- ✓ Uppstartsavgifter
- ✓ Månadsavgifter
- ✓ Försäljning av poäng
- ✓ Loyalty marketplace
- ✓ Expert services



Gift Cards

- ✓ Uppstartsavgifter
- ✓ Månadsavgifter
- ✓ Laddningsavgifter
- ✓ Breakage
- ✓ Expert services



Partnerships

- ✓ Provisioner / försäljning av poäng
- ✓ Kampanjavgifter

VART ÄR VI PÅ VÄG?

- ✓ Slutförande av förvärvet av MBXP
- ✓ Återgång till organisk tillväxt (oavsett pandemin)
- ✓ Ytterligare värdeskapande förvärv
- ✓ Fortsatt tillvaratagande av affärsmässiga synergier (korsförsäljning) i koncernen
- ✓ Lansering av partnernetverk med transaktionsspårning via Open Banking / Account Linking
- ✓ Bli ledande i Europa (fragmenterad marknad)

KONTAKTUPPGIFTER

Henrik Olander

CEO

henrik.olander@awardit.se

070-615 20 15

Niklas Lundqvist

Head of Acquisitions & IR

niklas.lundqvist@awardit.se

070-482 20 74

Twitter: @PointmanAwardit